

金融春雨细无声 泽润小微惠三农

——太湖县创建全国普惠金融示范区纪实

一方乡村，注入金融活水，特色资源孕育逐梦的土壤；一间工厂，乘上金融春风，行稳致远驶向腾飞的远方。2023年，太湖县以创建安徽省唯一的全国普惠金融示范区为契机，持续撬动金融资源，浇灌产业兴旺的丰收“沃土”，滋养小微企业经济“繁花”，一幅经济社会欣欣向荣的画卷正在熙湖大地徐徐铺展。

“及时雨”浇灌“致富田”

走入太湖县百里镇境内，芳草清香处，“咩咩”声此起彼伏，碧水青山间，小黄牛遍地可见。它们或卧首南山，尽享悠闲时光，或奔走追逐，尽享乡野乐趣，这是生机祥和的田园景观，更是产业兴旺的发展乐章。小黄牛产业是百里镇的特色产业，近年来，太湖县加大财政资金对农业项目的投入力度，积极探索财政涉农资金整合新途径，批量担保、见贷即保的量身订制版金融产品“链打通——黄牛贷”应运而生。

黄牛养殖是百里人世代延续的传统，程思端是百里镇柳青村的“资深”养牛人，令他没有想到的是，有一天他再习惯不过的“小黄牛”竟然打开了自己的致富路。程思端说道：“过去养牛，就养那么几头牛，自给自足，没有收入。现在牛棚有50多头牛，一年能有上十万的纯收入。”

这种转变，是从三年前第一次接触助农贷款开始，当初银行的人主动与程思端对接，了解其发展诉求后，经过实地走访调研，仅几天时间便为其发放30万元贷款，这让程思端在良种、饲料等方面有了坚实保障，这位经验丰富、吃苦耐劳的“牛郎”，如鱼得水般一展身手，养牛规模不断扩大、产品销售屡有提升，自己的生活也迎来了新的变化。他感慨道：“我和黄牛打交道半辈子了，小时候上山放牛，之后用牛耕地、过年宰牛，都是熟悉的记忆，但是从没想过养牛还能赚这么多钱哩！”

2023年，程思端在县担保公司的金融担保之下，续贷30万元黄牛贷，他干劲十足，准备在牛棚扩建、饲料周转上大做文章，提升效率。“非常感谢担保公司还有银行一直以来对我们的资金支持，让我们的生活越来越好，日子也更有盼头！”程思端说。

程思端的幸福生活只是太湖县金融助农的一个缩影，更多金融普惠，助力三农的故事写遍太湖的田间地

头。截至2023年11月底，太湖县精准对接山区乡镇黄牛养殖农业经营主体的“黄牛贷”累计发放贷款1113万元，某牧业发展有限公司不仅是“黄牛贷”的受惠者，还发挥着龙头企业的引领作用，成为黄牛贷润泽百姓的“施惠者”。该公司在整合各村原有黄牛养殖资源基础之上，由9村1居集体经济共同出资组建，主要从事大别山小黄牛繁育、种植、牛产品加工、销售及青贮饲料的种植、加工等业务。2023年3月，县担保公司、县建行、百里政府签约“链打通—黄牛贷”协议，公司10个股东向县建行申请贷款，村贷企用，与县担保公司双向为村级集体合作社提供担保，“链打通—黄牛贷”为公司发展提供了有力保障。“随着饲料需求量的不断扩大，公司利用黄牛贷的资金大力发展青贮饲料加工，做到自给自足、保质保量，节约运输成本30万元，使用工人900个工作日，发挥了更大的经济效益和社会效益。”该公司总经理鲁文兵说道，下一步将进一步发挥黄牛贷“源头活水”的作用，积极申报建造青贮饲料加工厂和有机肥厂，带动全镇及周边乡镇黄牛养殖产业。届时，预计村集体可分得红利200万元。公司还将与农户合作，为养殖户担保黄牛贷，让他们也享受到金融支持。

“2023年，累计支持农业类企业担保贷款393亿元，接下来会不断加大对‘三农’类主体的支持力度，增加融资的便利度和贷款的可获得度，切实缓解企业融资难题。”担保公司工作人员说。

从一个家庭的增收致富，到一个企业的蓬勃发展，乃至村集体经济的节节攀升。“黄牛贷”已成为太湖三农领域的“新农具”，开拓出产业发展的肥沃田野，承载着乡村振兴的美好希冀。截至2023年11月，全县涉农贷款达195.67亿元，涉农类担保269笔，一笔笔贷款精准滴灌，一项项担保夯实土壤，金融服务为太湖农业注入了无限生长的力量。

太湖金融整村授信打通金融服务“最后一公里”，不断深化“银村”合作，纾解农户“贷款难”。同时，保险兜底，强化农业保险、“防贫保”政策工具导向，增强农业生产抗风险能力。务实创新的举措让人们们对金融支持产生深切的信任感，一个个心怀乡土的新农人以“金融”为笔，在炊烟袅袅阡陌纵横的太湖农村，书写着农民富足、产业兴旺、生态可持续的美好篇章。

“雪中炭”温暖“好春光”

当广袤乡土厚植了金融助农的深厚情分，小微企业也在续写着另一段金融带来的感动。严冬之际，冷气来袭，但北中镇某能源科技有限公司内依然奔涌着无限的热情和活力。一排排现代化机械生产设备隆隆运转，工人们认真收集物料，细致调试参数，熟练地进行各项技术加工，经过配料、涂布、对辊、分调、封装、注液、检测等程序，一件件聚合物锂电池电芯成品便成功诞生。

该能源科技有限公司是一家集锂离子电池的研发、生产和销售于一体的高科技民营企业，2019年“太商”祝宝瑛在招商引资政策下，返乡创业，在该企业成长壮大的过程中，太湖农商行三次“慷慨解囊”，以金融力量为公司的发展保驾护航。

“从艰难起步到意外突发，再到融资发展，我们一路走来非常不容易”。回想点点滴滴，公司创始人祝宝瑛非常感慨：“银行前后给我们提供了三次贷款，这是我的‘及时雨’，也是‘定心丸’。”

原来，公司起步初期，正值新冠疫情之际，根基不稳又逢严峻环境，这时农商行第一时间出现，为企业办理了300万元的贷款，帮助其平稳过渡，并扎下了稳固根基。令人没想到的是，当企业发展势头正盛之时，公司却因工人操作不当酿成火灾，不仅造成严重的资金损失，也让股东们有些心态不稳，公司一度陷入停滞状态，此时农商行再一次“挺身而出”，迅速派人了解情况，并火速发放流动资金贷款300万元，帮助公司转危为安。“这笔资金不仅解了燃眉之急，也增强了我们的凝聚力，真的是雪中送炭。”提到这次遭遇，祝宝瑛禁不住感叹道，“作为出口行业，回款比较慢，而且材料会遇到价格波动。充足的资金可以让公司低价囤货，保障库存，提高产量，对于公司持续、高效发展意义重大。”在金融服务不离不弃的守护下，历经坎坷的企业脚步更加扎实，前途愈显灿烂。2023年6月，银行再次拨下300万元的资金，助力企业扩大生产规模，为企业长足发展添砖加瓦。

在金融服务的倾情守望下，该企业实现了华丽蝶变：曾经一个加工厂如今发展成三家工厂加两条后端线；昔日人手不足“捉襟见肘”，现在为聘请工程师“豪掷”几十万资金；当

年举步维艰的小工厂现今一跃成为产值过亿的民营企业。而最生动的变化，则体现与企业共同成长的工人身上。“刚进来的时候，我的工资也只要一两千，现在能拿三四千了，工作能力也在进步。每天都过得很充实。”舒四月曾经是贫困户，也是与企业同龄的老员工，一直承担着人事行政的工作，进入公司后，她告别了七年没有收入的生活，实现了赚钱顾家两不误，这也让她非常珍惜现在的工作，“我们过得好是因为公司的发展，公司今天的成就离不开资金支持，我们与公司是一体的，银行帮助了公司其实也是帮助我们每个人。”

在金融的支持下，该企业不仅自身实现了高质量发展，更积极反哺桑梓。花冲村以一二产业为主，但一二产业见效慢、投资大，该企业填补了村里第二、三产业缺失的空白。“我们采取村企合作的模式，村集体参与投资，预计全年将获得分红30万元。公司带动当地近160人就近务工，平均工资达4000元左右。”花冲村村委委员叶陈说道。

每一笔资金都关联着企业的发展大计，也都牵连着社会经济发展的大局。2023年太湖积极引导各金融机构拓展服务广度和深度，强化政府性融资担保能力，加大普惠小微金融产品创新，持续扩大普惠金融覆盖面，不断推进普惠重点领域信贷精准投放和普惠贷款融资成本持续下降。截至2023年11月，全县普惠型小微企业贷款余额60.68亿元，完成年初目标112.86%；普惠型农户生产经营性贷款余额45.99亿元，完成年初目标102.58%；小微企业信用贷款余额23.72万元，完成年初目标105.17%；新发放普惠型小微企业贷款平均利率5.13%，较2022年末降低14.78%；政府性融资担保业务余额17.19万元，较2022年末增长7.73%。

一项项举措让中小微企业“首贷难”“续贷少”的问题迎刃而解，一个个数字见证着专精特新“小巨人”企业走向广阔市场。

乘着时代浩荡的东风，太湖县以改革为动力，以创新促发展，大力发展普惠金融，推动政府、银行、担保等多方合作支持普惠金融发展，引导更多金融资源流向小微、科技、“三农”等重点领域和薄弱环节，创造源源不断的“金融甘霖”润泽着全县经济发展的“万亩良田”，为美好太湖建设注入澎湃动能，贡献金融力量。

通讯员 刘辉 王璇

新闻广角

“四乡工程”让“太商”安心创业

本报讯 近年来，太湖县大石乡充分结合乡情实际深入开展“四乡工程”，不断做好“科技下乡”“能人返乡”“青年留乡”“企业兴乡”，积极响应“太商”返乡创业政策，引导大学毕业生和在外的经商人才返乡创业。

在“太商”返乡支持乡村振兴的热潮下，大石乡党群议事会全面梳理摸排本乡高质量“在外人才”，通过线下线上网格群组，宣传返乡创业政策。利用党群一体优势，组织专班、专人对有前景、易操作、能成功的项目进行业务对接，讲解本地发展产业优势，积极引导“太商”返乡创业。党群议事会成员联合村“两委”入户对意向“太商”进行走访，主动宣传企业招聘信息，帮助企业在本地进行招聘，反向带动当地群众持续增收。2023年，成功签约总部经济项目2个、实体经济项目1个，吸引5名“太商”返乡创业，12名返乡能人承包村集体瓜蒌基地1000余亩，带动村级产业发展，建设宜居宜业家园。

大石乡对返乡的“太商”进行相应的政策扶持。在资金扶持方面，运用党建引领信用村建设成果“太好贷”金融产品，协助各村部出台租金减免、提供短期住宿等优惠政策；在人才扶持方面，坚持把乡村产业发展人才培养作为推进乡村人才振兴的突破方向，立足大米、油茶、瓜蒌等优势农业产业，培育市级以上新型农业经营主体15家；在政治扶持方面，注重在乡村人才中发展党员，实行跟踪培养。积极收集和宣传优秀人才的典型事迹，推荐申报县级以上评先评优，营造尊重人才、关爱人才的浓厚氛围。同时，大石乡认真贯彻《优化营商环境条例》，持续深化“一改两为”。党政主要负责人经常赴辖区企业走访调研，广泛收集、及时解决企业在生产经营和政策落实中遇到的问题，围绕企业短板，认真研究帮扶措施，精准施策，健全完善企业问题集中交办、分级负责、跟踪督查等企业服务工作机制，解决“太商”急难愁盼问题，努力推动人才回乡、资金回流、项目回迁，逐步形成了创新促创业、创业促就业、就业促增收的良好局面。

（通讯员 刘辉 王青青）

龙头企业示范带动 村民集体共同致富

本报讯 冬日的太湖大地，尽管草木开始凋零，但在太湖县百里镇吴畈村的食用菌种植基地里，却呈现出一派生机，一层层菇床上冒出密密麻麻的双孢菇。

该基地所在的厂房2018年开始用于艾叶加工，后因市场冲击置了。2023年吴畈村“两委”通过市场多方调研，决定发展食用菌种植，原本废弃已久的加工厂被打理干净，“变身”为现代化食用菌培育大棚。初次尝试食用菌种植，其种类那么多，要如何选择，没有任何种植经验的吴畈村“两委”犯了难。于是他们找到了太湖县某菌业公司，在公司的推荐和指导下，吴畈村选择了双孢菇，一方面可以把当地的秸秆、禽畜粪便转化为种菇子的营养料，另一方面还可以充分发挥当地劳动力多的优势，解决用工问题。

“该菌业公司是一家年产200多万棒、产值1300万元的市级农业产业化龙头企业。公司以‘公司+合作社+村集体+农户’模式，通过食用菌产业联农带农，合作共赢，助力乡村振兴。公司帮助我们联系优质的菌种种植，还在技术和销路方面提供支持。”吴畈村党总支书记、村委会主任李茂华说道。自开始种植以后，李茂华每天都要到厂房来观察生长情况，并且每天和该公司专业技术人员视频连线，沟通生长情况，探讨种植难题。在该公司的帮助下，

吴畈村双孢菇种植首战告捷，目前已经开启第一批采摘，每天能达到400斤左右。

不仅仅是吴畈村，近年来太湖县大力支持县域内龙头企业发展，并积极鼓励龙头企业发挥示范效应，带动更多村集体、村民致富，百里镇也积极响应，推动龙头企业发挥带动作用。2023年，元畈村香菇养殖基地同样在该菌业公司的帮助下发展了香菇养殖业，全程由企业提供技术指导，直接提升香菇的产量和品质，增加了村集体经济收入和村民收入。

“近年来，公司以‘公司+合作社+村集体+农户’模式，多种方式联农带农，先后带动县内近500户脱贫户增收，产业合作涉及5个乡镇12个村。在帮扶路上，企业自身也没有停下前进的脚步，2023年底，企业利用晋湖村光伏基地闲置土地，探索走出了一条菌光互补的新路，目前已经试点开发40亩土地，建设了20个大棚，发展黑木耳种植，实现了光伏板下做文章，黄土地上长‘黑金’。”该菌业企业董事长王姿敏说，“公司从事食用菌种植40余年，积累了一些成功的经验和先进的技术，也想用自身的特长带动更多的人勤劳致富。2017年扩大生产规模以来，公司在把好质量关积极进行技术推广。接下来，公司将继续做好‘农头工尾’，把好种质资源质量关，做好菌种筛选，推动产业发展，助力乡村振兴。”

（通讯员 刘鑫 尹茗）

背街后巷改造 提升城市“颜值”

本报讯 近日，在太湖县党校区间路改造提升工程现场，工人们正在有序进行路沿石安装、面砖铺设等工作。该工程于2023年11月底正式动工，目前整体改造已初见雏形，工人师傅们正为工程全部完工做最后的冲刺。

背街后巷是城市的“毛细血管”，与民生幸福息息相关，是连接千家万户的“最后一公里”，太湖县因地制宜制定改造方案，全力推进背街后巷升级，进一步改善生活环境，提升生活品质，让群众尽享提质之福、小巷之美。

改造前的党校区间路由于年久失修路面坑洼破损，部分地方裂缝严重，一到雨天便积水严重，泥泞不堪，给附近居民出行

冬日美景 “海市蜃楼”

冬日清晨，漫天大雾给太湖城乡增添了如梦似幻的朦胧意境。从高空200米俯瞰，正在日益崛起的太湖新城，完全沉浸在浓雾的怀抱之中，显得十分的宁静和安谧。晨风吹过，浓雾在座座高楼之间飘荡不定，忽聚忽散、云卷云舒，宛如海市蜃楼。楼顶探出云层，遥望无边的天空，分享着冬日朝阳的温暖和自然清新的湿润。

通讯员 刘辉 摄



非遗糕点走向国门

本报讯 糕点制作技艺是非物质文化遗产中的重要一环。近年来，太湖县百年老字号汪协泰始终坚持守正创新，擦亮非遗品牌，让小小的糕点三年内销售额突破5000万元，而且“漂洋过海”走向国门。

眼下正是糕点制作的旺季，走进汪协泰老字号生产车间，只见一派繁忙景象，糕点制作技艺传承人汪正平正在与工人们赶制一批来自美国的订单。汪正平是汪协泰的第五代传承人，他的祖辈自100多年前从江西婺源

迁至安庆太湖，从此在这里安家落户，创业发展。

汪协泰主要生产玉带糕、麻球、米糕、麻饼等糕点，随着食品工业的发展，为了保留糕点的原汁原味，从生产工艺到流程，全部采用传统制作手法。同时，作为汪协泰的传承者，汪正平也积极创新，将文化旅游、地域特色等元素融入糕点，并依托电子商务将产品卖到了世界。

“经过五代人的完整传承，我们的品种达到了100多种，产品销往美

国、加拿大等世界各地，经过这么多年，我们已经完整形成了自己的传承体系。”汪正平说。

好原料才能做出好糕点，近年来，汪协泰采取“公司+农户”的模式，年深加工销售芝麻、绿豆等农作物1万余吨，带动10000多户农户，户均增收2000元，助力了乡村振兴。

为支持像汪协泰这样的本土非遗美食品牌做大做强，近年来，太湖县充分挖掘美食非遗资源，坚持守

正创新，处理好传承与现代，继承与发展的关系，通过设立专项资金、搭建文化平台等多种措施，擦亮一批具有地方特色的非遗品牌。“我们一直重视非遗传承与保护的工作。目前，太湖县有省市非遗项目9个，非遗传承人65人。下一步，我们将充分利用非遗资源，推动非遗与文化旅游融合发展，打造非遗品牌，助力文化强省建设。”太湖县文化馆负责人说。

（通讯员 吴阳金）