



2021年,备受关注;2021年,至关重要。

2021年,我们奔波在路上:这条路,是从政府部门到农户家中的盘旋山路,是连接市场主体和要素保障之间的网路,是从一座城市奔向另一座城市的发展之路,更是从历史走向未来的崛起之路……

2021年,一个个大项目犹如一颗颗“良种”,厚植宜城的每一片沃土,生根发芽、长大成林。

2021年,在砥砺前行奋进中,每个人都在为这座城市的发展燃烧着自己的光和热。

我们相信,行而不辍,未来一定可期。



## 踔厉奋发 共向未来

### 他,让3000多家企业实现少跑路

2021年,“95后”的陈越凡满脑子思考的都是如何让企业少奔波。

陈越凡是安庆市财政局银行保险科的工作人员,连接企业和金融机构的“安庆市中小微企业综合金融服务平台”就由他一手建立并运营,在平台上线后短短的一年半时间里,注册企业达到3195家,线上解决企业需求2941项、139.37亿元。

而这一切,要从陈越凡三年前的入职说起。2018年,刚从南京大学金融工程专业毕业的陈越凡被选调到安庆市财政局,“那一年新入职公务员必须要到经济战线基层部门挂职锻炼,我去的地方是高新区经发局,我在那就是专门给企业跑腿,通过那一年的锻炼,我对企业所需、所急、所盼有了切身的体会。”他说。

改善营商环境的火苗在陈越凡的心中越烧越旺,结束挂职后,他便投身到“安庆市中小微企业综合金融服务平台”的建设之中。“金融服务是营商环境的重要组成部分,这个平台就是要为中小微企业提供各种各样的金融服务,而且提供服务的过程必须要快捷、方便。”他说,“其实这个平台的建设一直在计划之中,只是没有启动而已,正好和我的专业非常契合,于是就由我来具体推进。”

一个月左右的时间,平台便上线运行了,但如何提供更好的金融服务?如何真正解决企业的实际困难?“从前企业可能要拿一摞材料到银行跑几趟才能办成贷款,那现在怎么能不用出门,在这个网站上就能办业务,甚至能办更多的业务?”陈越凡为此绞尽脑汁,他一边和经信、发改、科技等经济部门深入对接,了解、搜集、梳理企业所需,一边和银行、担保等金融机构密切协作,全面了解甚至开拓创新各类金融产品,同时还引入各类征信数据资源……

一年半的时间,在陈越凡的努力下,平台已经实现了省级21家数据源机构、市级15家数据源机构、20家金融机构的接入,发布了77款金融产品。

陈越凡把这个平台打造成了全省的标杆。“但是在技

术应用和产品开发上离先发地区还有很大的差距。”他向记者说起2022年的工作计划:他想在“创新”上继续下功夫,他想开发一批基于平台的金融产品更好服务于中小微企业,他想创新落地活体资产抵押贷款服务于农业企业,他还想实现创业担保贷款纯线上运用……

### 他,带着干部们跑了40000多公里

2021年,作为市直机关事务管理中心130名驾驶员中的一员,孙建带着市直机关的干部们,一趟又一趟跑遍全市三区、六县,行程40000多公里。

市直机关事务管理中心目前共管理着148辆公车,保障全市67个市直机关单位的出行。通过粗略计算,孙建2021年一年所有订单加起来超过40000公里,这40000多公里的轨迹中,可以窥见干部作风的转变:

比如,路越跑越多,多的是进村入户。“到外市的少了,基本上以市内为主,到基层非常的频繁、密集。要么是到企业、要么是到农村,每个工作日日均200公里左右,一般都是调研或者扶贫之类的。”孙建告诉记者,跑的地方就这样越来越多,有的地方甚至无法开车,要步行好几公里方能到达。

但是,路也越跑越少,少的是迎来送往。“比如说去某一个点,以前可能先要绕到县政府,由县政府的车绕去乡政府,然后乡政府再派人带去点上。现在大多是不打招呼,直奔现场。”孙建话三句话不离本行,“这对我们驾驶员的要求就更高了,技术、车辆的维护保养之类的必须做到位,像有的地方和导航不符甚至导不到,只能挨个找人问路。”

再者,路也越跑越好,好的是基础设施的持续完善。他说:“我最大的感触就是路况和村庄的卫生环境的变化,真的是翻天覆地。比如从前要绕很多路才能去的乡镇,忽然就有了直通的高速,从前坑坑洼洼的村道,忽然就换成了平坦的水泥路。”

还有,路那头的人们,生活也越来越好。“有好几户我接到过好几次单,也就跟着去过好几次,他们的生活也是

改天换地。”他说,“比如岳西菖蒲镇那一户,路特别的难走,一家三口两人病重,生活特别困难,但是今年乡村振兴我再走的时候,他家已经有固定的收入来源了,整个人的精神面貌都焕然一新。”

### 它,从温州到安庆带动“尼高现象”

2021年,从温州远道而来的企业——尼高智能制造有限公司在安庆实现了稳定发展,企业投资者李增浩不仅把一家四代十多口人迁居安庆,还陆续介绍多家客户成功投资安庆。

“我们是2018年由朋友介绍到安庆投资的,总投资1.5亿元,主要从事汽车零部件及配件、标准件、智能机床、智能设备的研发和生产销售。”55岁的李增浩介绍,企业扎根温州多年,囿于发展空间限制,几番考察后选择到安庆投资兴业。

但在宗族文化观念较强的温州,家人和亲戚朋友对李增浩的选择颇为不放心——“离家离朋友这么远,遇到事没个照应可怎么办”?这些“事”李增浩还真遇到了:想办个热闹的开工仪式但人生地不熟怎么办?安庆经开区管委会第一时间为他们申请职工之家;想要装空调又没时间怎么办?安庆经开区管委会工作人员直接到厂家低价采购、帮忙安装;孙女要上幼儿园怎么办?安庆经开区管委会协调市直部门让小朋友顺利入园……

如今,李增浩可以自豪地向担心他的亲戚朋友们说一声:“安庆经开区管委会上上下下全都是我的朋友!”在李增浩的努力下,一大帮朋友的帮衬下,企业历经汛期、疫情、原材料大涨等重重难关,在安庆生根发芽、发展壮大,并吸引多家产业链下游进出口贸易公司成功落户安庆经开区。

尼高的故事在安庆俯拾即是,折射着这座城市招商引资的澎湃浪潮——2021年1到11月份,我市完成新签约亿元以上项目430个,包括41个10亿元以上项目。



### 它,走过29年终成“小巨人”

尼高这样招商引资而来的企业在安庆发展壮大的同时,安庆本土企业也在奋力崛起,譬如安徽同发设备股份有限公司,这家扎根安庆27年的企业在2021年成为了国家级专精特新“小巨人”。

走进企业成品库,便能看到他们的主打产品——哈夫节,他们深耕管道抢修领域,拥有上千款哈夫节产品,可广泛应用于水、气、油等各类管道抢修,市场占有率超过90%。“只有不断创新,才能立于不败之地。”企业总经理焦祥静如是说。

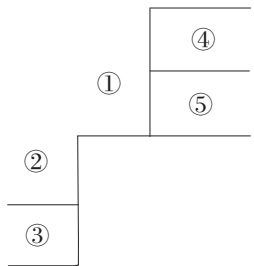
比如,持之以恒的开发产品。“像我们应用最广泛的一款产品——200×200毫米的哈夫节,为了不断与时俱进,我们先后对这款产品进行了五次大的改造、十几次的改造,产品的抗压性、结构、外观等等都到了提升,只有这样才能不断地赢得市场。”焦祥静介绍,目前企业已拥有国家专利一百多项。

比如,坚持不懈的技术攻关。“去年,内蒙古呼和浩特市境内的引黄输水管线发生小规模跑水,急需修复。对方找到了我们,并提出了三条要求:抢修过程不能停水,抢修必须在12小时内完成、维修后效果稳定不能出现二次维修。”公司技术总工刘洁说,“如果按照传统方式抢修,无法解决这一难题,为此,我们从产品材质和技术上进行攻关,从材质、工艺上进行技术攻关,为其量身定制了一款专用抢修配件,不仅安装简单、高效、快捷,还可带水安装作业,十分完美地完成了对方的要求。”……

同发的故事,也在安庆越来越多的发生着,映射着高质量发展铿锵步伐——截至目前,全市已有国家级“专精特新小巨人”企业21家,到2025年,将培育科技型中小企业800家以上、省级以上“专精特新”企业300家以上。

回首2021年,回望这座城:有些奔波,是要让家家户户都有好日子可奔;有些奔波,是想让更多人免受奔波之苦;还有些奔波,是为踏一条更宽阔的发展之路……在所有人的努力下,这座城市蓄积着崛起的力量,奋力奔向更美好的未来!

(全媒体记者 江露露)



- ①筑梦新区外景。
- ②安庆环新集团帝伯粉末冶金有限公司5G“智慧工厂”无人化管理,偌大车间除了工程师,几乎见不到工人。
- ③工人在安徽江淮汽车集团股份有限公司安庆分公司新能源汽车生产区内忙碌。
- ④经开区圆梦新区航拍。
- ⑤安庆高新区新貌。

图片由全媒体记者江胜 储永志 徐火炬 路欣 拍摄