

利用好水稻田实现“一田三收” 家禽养殖收入明显增长 不误农时 擂响农业“战鼓”

□ 见习记者 管炜 文/图

通讯员 刘修远 章含文 刘汉迪

半瓢春雨湿田地，正逢一年农忙时。开春以来，一场场春雨擂响了农业生产的“战鼓”，我市各地掀起一番农忙景象。同时，越来越多有“知识力量”的“新农人”在农业生产的选择题前，铆足信心交上满意的“答卷”。

这个春天，安庆的农民走出了一条条紧跟市场，充满现代化经营理念的农业发展新道路。

“一田三收”现代化养殖

4月10日，宿松县洲头乡下夹村生态蟹养殖基地负责人吴畏完成了在320亩水田投放了1万斤虾苗的作业，预计5月初成虾出货后，开始种植水稻，并在稻田内低密度养殖蟹苗，实现“一田三收”。

往年，吴畏一般在3月20日投放虾苗，今年投放推迟，是经过多次市场调研和反复推演，最终才得以敲定。小龙虾养殖出货分为几个阶段，虾苗投放10天左右可养至库虾，库虾大多被冷库方收购，15天左右长至2到4钱的小虾，25天左右长至4到6钱的中虾，35到40天左右长至6钱以上的大虾，长至1两以上则称为“炮头”，价贵量少。

今年，很多养殖户不养库虾，计划以中虾、大虾为主，为了控制密度和成本，一些养殖户尚有虾苗急需出手。但因前期低温，新龙虾上市少，库虾销售火热，很多冷库已经卖空，开始了新一轮收购，库虾虽然收购价低，但成本也低，只要收购价达到8元及以上，就比养殖大虾划算，有虾苗出售的养殖户，在库虾市场火热的情况下会选择将虾苗养至库虾阶段，直接出售库虾。

今年吴畏投放的1万斤虾苗，也会有一部分“乘上”库虾的市场“快车”，其余部分会养至大虾，5月初成虾出货。

无论是推迟投放，还是养殖大虾，吴畏在时间上游刃有余，这股信心来自今年洲头乡育秧中心的建立，田中小龙虾的捕捞时间可以延长15至20天。去年春节期间，“炮头”小龙虾卖到120元每斤。今年，吴畏计划尝试扣棚养冬季虾，9、10月份去深水池塘养殖户收购大虾，放至棚内养成“炮头”，过年期间出售。

一体式综合养殖，核心在于发挥土地最大价值。据吴畏介绍，“当地养殖螃蟹的困局，主要来自配套产业相对较少。”在这一现状下，吴畏放弃精养模式，选择在水稻田中套养模式，1亩稻田放300只蟹苗，对于水质要求相对较低，可有效提高存活率，且稻田中有螺丝等天然饵料，可减少饲料成本。同时最大程度利用好水稻田，实现一田三收。吴畏还告诉记者，水稻里从不打农药，保障螃蟹生长的同时让水稻保持纯天然。

今年，吴畏开始使用无人机播撒饲料，320亩水田只用了1个半小时完工，往年都是靠纯人力，3个人同时进行也需要4个小时。

选择养殖新品种，也需要实验。青虾市场收购价1斤65元左右，市场前景好，吴畏之前发现，在蟹池里套养青虾影响螃蟹产量，使螃蟹每亩减产50斤，今年决定单独精养青虾7亩。

迎合市场保障实际产量

去年，吴克俭辞去在云南做蔬菜销售的职业，来到望江县漳湖镇回民村种植蔬菜。“种植小白菜？没有种植花菜好看。”在去年9月选择种植蔬菜品种时，吴克俭种植小白菜的决定引来身边朋友的不解。“我得保障有产量，有产量才有销量，菜田好不好看，我并不关心。”和蔬菜打了一辈子交道的吴克俭深知，在去年下半年降雨较少的情况下，保障实际产量才是首选。最终吴克俭的小白菜产量20余万斤，收益40余万元。



赵呈伟从鸽笼中取出真鸽子蛋。

今年，吴克俭在位于大湾村110亩菜地选择种植大白菜。“哪有开春种大白菜的？”在购买种子时，吴克俭再次遭受质疑，但吴克俭坚信自己的选择。

长江沿江流域，没有在开春种大白菜的习惯，一般在立秋后种植，过冬后，3月左右出货。4月会迎来非大棚养殖大白菜的空档期，原本2角1斤收购的大白菜，在进入4月后迎来涨价，4月4日已涨至7角1斤，吴克俭的大白菜在4月底5月初出货，预计收购价1元左右，亩产量2万余斤。

“种植之前需要了解市场，根据市场价格、种子销量、国内种植情况等初步评估，菜地宁愿休息，也不乱种。”吴克俭一直坚守着自己的种菜法则。这种对产量的坚守，来自多年的蔬菜销售经验。吴克俭相信自己的销售渠道，也相信种植大白菜可以对应市场涨价的时机，迎来效益最大化。

3月初，吴克俭陆续栽种完110亩大白菜秧后，每天都要去地里查看大白菜的长势，但久未下雨，加上去年的干旱导致土壤较干，水沟可用水量几乎为零，栽种后，大白菜久未出青，3月20日前后的一场降雨，大白菜迎来出青。4月2日的降雨让水沟蓄上了水，吴克俭悬着的心终于放下了一半，但看着天气预报，依旧担心后续无雨。“4月13日后的几场降雨，让我彻底放心了。”吴克俭看着水沟内充足的蓄水，激动地说。

家禽养殖实现稳步增收

4月4日10时，在望江县漳湖镇回民村一处养殖肉鸽的饲养房内，赵呈伟正一笼一笼取出真鸽子蛋，放进假鸽子蛋，并做好记录。随后，这些取出的鸽子蛋被送往孵化箱进行孵化，在孵化箱的另一边，有不少刚刚破壳而出的幼鸽正待回到成年鸽身边被喂养。

回民村村民梁家华和其丈夫赵呈伟2018年开始全职养鸽，三年疫情，让夫妻二人的养鸽事业受到冲击。2020至2022年，梁家华每年亏损20余万元。去年，银行贷款19万元和私人借款15万元，用以生活开支和肉鸽养殖。

对比疫情期间，肉鸽养殖饲料成本迎来回落，梁家华喂养肉鸽以玉米、小麦、高粱、豌豆等粮食为主，搭配少许饲料，去年喂养成本每天2000余元，现在喂养成本每天1500元。

肉鸽市场回暖，不愁销路。梁家华目前在笼饲养5000对成年肉鸽，每个月新出1万只幼鸽，饲养一个月后可进行出售，依托安庆市场，可实现月产月销，而去年只能售出50%。今年开春以来，通过肉鸽养殖已收入5万元左右。

与农户完全自主饲养并销售的模式不同，在潜山市黄铺镇鲍岭村，“公司+农户+基地”养鸡模式十分火热。

扩大农户养殖规模，形成系统化养殖是关键。安徽省溯原农业科技有限公司提供资金、技术、人才、市场保障，负责种鸡培育、孵化，为农户提供鸡苗，鸡苗成熟后，公司从农户手中以固定价格回收成鸡，使得农户收入不受市场波动影响，并且在应对疾病方面，公司团队提供防治，可有效为农户规避风险。

潜山市已有60户农户与该公司合作，每一户养殖规模都在1万只以上，并按照要求，饲养80至120天方能出栏，保证成鸡质量。3月中旬，农户陈春生3万只鸡完成收购，实现增收13万元。

