

泽连斯基白宫行

欧洲大阵仗“撑腰”为哪般

美国东部时间17日晚,乌克兰总统泽连斯基抵达美国首都华盛顿,他18日将赴白宫与美国总统特朗普举行会晤,欧洲多位领导人当天也将“组团”赴白宫参会。欧洲领导人为何如此大阵仗为泽连斯基“撑腰”?白宫会晤将如何进行?谈什么?俄乌和平协议前景如何?

欧洲领导人缘何“组团”赴白宫

特朗普与俄罗斯总统普京当地时间15日在美国阿拉斯加州安克雷奇举行会晤。“普特会”后,特朗普同泽连斯基和欧洲领导人通话。泽连斯基随后宣布,他将应邀于18日赴华盛顿与特朗普会晤。

欧盟委员会主席冯德莱恩17日在社交媒体上说,包括她在内的多位欧洲领导人也将赴白宫参加会晤。据已发布的信息,一同前往的包括英国首相斯塔默、德国总理默茨、法国总统马克龙、芬兰总统斯图布、意大利总理梅洛尼和北约秘书长吕特。

国际舆论认为,欧洲领导人“组团”赴白宫,一是展现欧洲在乌克兰问题上的团结立场以及对乌克兰的坚定支持,二是防止欧洲在乌克兰问题上进一步被边缘化,三是给泽连斯基“撑腰”。今年2月,特朗普与泽连斯基在白宫会晤,美国副总统万斯在座,三人在媒体面前发生激烈争吵。特朗普批评泽连斯基对美国“不敬”。

有美国媒体报道指出,斯图布之所以参与会晤,是因为他与特朗普有私交,斯图布此行任务是防止美乌领导人会晤再次破裂,并强调欧洲在解决俄乌冲突等问题上的重要性。

默茨表示,他相信泽连斯基此次前往白宫,不会出现上次那样“被羞辱”的情况,欧洲领导人将向泽连斯基提供“一些好建议”。马克龙说,此行是为了维护欧洲自身利益,展现“欧洲和乌克兰的统一战线”,因为乌克兰问题走向事关如何搭建新的欧洲安全架构。“欧洲应坐在谈判桌前。”

针对欧洲领导人“组团”赴白宫是给泽连斯基“撑腰”的说法,美国国务卿鲁比奥在接受美国哥伦比亚广播公司一档节目采访时说,这种说法不对,“他们明天来这里是因为我们一直在与欧洲人合作”,他们应美方邀请而来,“不是为了防止泽连斯基被欺负”,特朗普“欺负”泽连斯基以达成“坏协议”是“愚蠢的媒体叙事”。

会晤怎么谈

据白宫发布的日程安排,美国东部时间18日13时15分(北京时间19日1时15分),特朗普与泽连斯基举行双边会晤。15时(北京时间19日3时),特朗普与欧洲领导人举行多边会晤。知情人士透露,白宫会晤预计讨论的问题包括俄罗斯的领土主张以及为乌克兰提供安全保障的框架,

包括美国将如何参与其中。特朗普16日表示,“如果一切顺利”,将安排举行美俄乌领导人三方会议。

美乌在领土问题上分歧明显。特朗普17日向泽连斯基喊话,声称如果泽连斯基愿意,俄乌冲突能“几乎立即”结束,乌克兰“收不回”克里米亚,也无法加入北约。泽连斯基抵美后在社交媒体上写道:乌克兰当年不应该放弃克里米亚,乌克兰在1994年获得的所谓“安全保障”并未奏效,不能重蹈覆辙。

就安全保障问题,美国中东问题特使威特科夫17日称,美方争取到一项让步,美国可以向乌克兰提供类似《北大西洋公约》第五条的安全保障,俄方对此同意。根据该条款,任何一个成员国遭受武装攻击时,其他成员国将视此为对整个北约的攻击,并采取必要行动进行集体回应。俄方尚未就威特科夫的说法进行回应。

俄罗斯坚决反对北约东扩。俄常驻维也纳国际组织代表乌里扬诺夫17日在社交媒体上说,俄罗斯认同许多欧盟国家领导人强调的未来达成的和平协议应“为乌克兰提供可靠的安全保障”,但俄罗斯同样有权利要求本国也得到“有效的安全保障”。这样的安全保障必须比上世纪90年代“北约不会东移一寸”的承诺更加可信才行。

和平协议前景如何

安克雷奇会晤后,特朗普提议“直接达成和平协议”以结束俄乌冲突,而非仅达成停火协议。按照特朗普的解释,直接达成和平协议将彻底结束俄乌冲突,而停火协议往往难以持久有效。

乌克兰和欧洲方面均认为,要结束俄乌冲突,双方首先要达成停火协议,然后谈长期解决方案。泽连斯基主张,停火是结束冲突的关键要素,他指责俄方屡次拒绝停火呼吁,缺乏停火意愿,使局势更加复杂。冯德莱恩17日在布鲁塞尔举行的记者会上说,欧洲将坚定支持乌克兰,直到实现公正和持久的和平,欧洲将在外交和经济领域继续对俄施压。

普京16日在克里姆林宫通报俄美领导人会晤情况时表示,俄方尊重美国政府认为有必要迅速结束军事冲突的立场,“我们也希望通过和平手段解决所有问题”。

鲁比奥17日在接受美国媒体采访时承认:俄乌达成和平协议还有很长的路要走。“从识别出可能达成一致的领域这个意义上讲,我们取得了进展,但一些重要领域分歧仍然存在。”鲁比奥说,“我们还没有接近协议达成”,只有俄乌双方都做出让步、有得有失,才能达成和平协议。

新华社北京8月18日电

关税的不确定性正变为涨价的确定性

——美国企业应对关税一线观察

随着美国政府实施新一轮大范围关税调整,美国经济社会出现诸多不确定性,而商品涨价的确定性变得愈加显著。从早上第一杯咖啡到洗发水等日用洗护,从空气炸锅到精密齿轮,美国人将承受更多关税成本的趋势也更为清晰。

成本转移趋势渐显

美国总统特朗普4日宣布所谓“对等关税”以来,美国商界通过提前囤货和产业链上下游企业共同分担的方式暂时应对关税冲击。尽管目前仍有多个关税谈判悬而未决,但随着美国8月7日起对其贸易对象实施新一轮关税措施,企业预计关税成本将加速向产业链下游和终端消费者传导,这将在美国消费市场引发进一步连锁反应。

美利坚大学经济学教授罗伯特·布勒克尔说,从一杯咖啡开始,消费者将支付更多与关税相关的费用。很多企业尝试通过压低利润率等手段暂时消化一些关税成本,但这种情况不可持续。

高盛近日发布的研究报告指出,截至6月美国消费者已承担22%的关税成本。随着越来越多企业转嫁关税成本,预计到今年10月,美国消费

者承担的比例将达到67%。

由世界贸易组织和国际货币基金组织联合开发的关税跟踪工具显示,截至8月7日,美国对全球所有产品的贸易加权平均关税税率升至20.11%,大幅高于年初的2.44%。

哈佛大学商学院定价实验室联席主任阿尔伯托·卡瓦洛领导的团队发布报告显示,从今年3月初到7月底,美国几大零售商进口商品和本国商品售价分别大约上涨4%和2%。卡瓦洛说,零售行业向消费者转嫁成本要有一个过程,但美国人最终将承担关税的大部分成本。

美国考克斯汽车公司首席经济学家乔纳森·斯莫克预计,美国实施新关税措施后,在墨西哥和日本组装的汽车售价将分别上涨9%和10%,涨幅分别为3010美元和3550美元。

密歇根大学公共政策和经济学教授贾斯廷·沃尔弗斯指出,关税似乎已经从“尝试性”变成“永久性”,这会改变美国企业的应对方式。一旦企业相信关税会维持下去,人们将看到更多的物价上涨。

更多企业有意涨价

特朗普政府多次对企业涨价展

现出强力打压姿态,但记者注意到,近期仍有不少美国知名企业释放出涨价信号。

宝洁公司日前表示,将着手把大约25%的个人护理和家庭用品平均售价上调2.5%,以抵消关税在今年带来的10亿美元新增成本。

尽管沃尔玛公司高管表示将尽可能把食品和消费品价格保持在低位,但沃尔玛一名员工在社交平台红迪网站上发布的价签变化信息显示,Gourmia品牌空气炸锅售价从7月2日的58.97美元上调至8月4日的93.44美元。

位于美国佐治亚州的地板生产企业莫霍克工业公司总裁兼首席运营官保罗·德科克日前对投资者表示,随着关税升高,地板行业将不得不进一步涨价。

位于纽约州的精密齿轮生产企业齿轮传动公司总裁迪安·伯罗斯说,公司今年早些时候已经通过涨价部分抵消关税影响。“我们进口自意大利、正在海运途中的精密齿轮,不知道将要支付15%还是27.5%的关税。但不管怎样都别无选择,我们将把关税成本转嫁出去。”

通胀阴云正在靠近

运动品牌阿迪达斯首席执行官比约恩·古尔登日前对分析师表示,新的关税政策意味着美国从越南、印度尼西亚进口的鞋类产品关税税率进一步提高。

古尔登预计,关税因素将导致公司成本在今年下半年增加2亿美元,涨价不可避免,然而最担心的还不是关税带来的成本增加,而是美国整体物价上涨对消费者需求的抑制。如果美国出现恶性通胀,需求侧将发生变化,销量会下降。

伯罗斯也有同样担忧。他说,焦虑的客户在减少购买量,把美国产品卖到国外也变得更为困难,其他国家的采购商在寻求办法绕过美国生产企业,来自国际市场的询价已减少约50%。

“虽然进口只占公司业务的5%,但贸易不确定性让公司运营的每个环节都变得复杂。”伯罗斯说。

为抵消关税带来的成本增加,宝洁公司也在对业务进行重组,裁减15%的非制造业岗位员工,并停止生产部分产品。

新华社纽约8月18日电