

# 扩投资优结构

## ——安徽奋力稳增长促转型

9月伊始,作为全省第三批重大项目之一,位于安徽省芜湖市的埃夫特机器人超级工厂暨全球总部项目(一期)正式开工建设,一座“机器人造机器人”的智能化工厂将在这里拔地而起。

“一期项目建成达产后,预计将实现年产5万台高性能工业机器人的目标。”埃夫特智能机器人股份有限公司董事长兼总经理游玮说。

合肥国轩年产20万吨正极材料项目、宁国中翰新能源汽车零部件制造项目、淮南云聚绿色食品产业基地项目……“十四五”收官之年,一系列重大项目正在江淮大地争分夺秒往前赶。

从传统农业大省、能源原材料基地跃升为新兴工业大省、先进制造业基地,安徽一方面推动项目建设、扩大有效投资,另一方面持续优化投资结构、培育发展先进制造业,为全省经济稳增长、促转型提供坚实支撑。

来自安徽省统计局的数据显示,“十四五”以来,安徽以投资链撬动产业链,全省工业投资、技改投资年均分别增长17.8%、21.2%;战略性新兴产业产值年均增速约为规上工业增速的2倍。今年全省第三批537个重大项目中,投向新兴产业项目占比



合肥市新桥智能电动汽车产业园蔚来第二工厂内拍摄的新能源汽车生产线。  
新华社发

50.5%,制造业项目占比58.1%,高技术项目占比25.5%。

6月30日,第一片玻璃成功下线;8月5日,100万套汽车玻璃的初期产能顺利达成……在合肥市肥西县的福耀汽车玻璃及浮法玻璃全产业链生产基地,一个涵盖汽车玻璃全工序的现代化生产基地已迈入产能爬坡和后续产线全面建设的新阶段。

“产业配套项目的加快投产,有利于我们抓住汽车电动化、智能化、

网联化机遇,更好地融入汽车产业链新的发展格局,同时助力安徽汽车产业提升产业能级,提高产业链韧性。”肥西县投资促进中心副主任高继武说。

安徽省发展改革委副主任刘文峰表示,“十四五”以来,全省汽车和新能源汽车产量由2020年的116.1万辆、10.5万辆,提升至2024年的357万辆、168.4万辆。

推动产业结构向新,需要从“链”上系统发力。以新能源汽车产业为

例,如今,安徽已集聚7家整车企业,推进整车、零部件、后市场一体化布局,地区间分工协作、错位发展,覆盖整车制造、“三电”“三智”、销售维保、回收利用等关键环节的新能源汽车全产业链条,实现“不出安徽就能造一台新能源整车”。

“今年,全省汽车全产业链营业收入力争突破1.75万亿元。”刘文峰说,“下一步,我们将广泛链接各类资源,‘政产学研金服用’协同发力,推动科技创新与产业创新深度融合,加快打造具有国际影响力的新能源汽车产业创新中心。”

收官之年,加力冲刺。以更加积极有为的政策举措推进新型工业化、培育新质生产力,安徽的目标远不止汽车产业争先进位,而是面向整个制造业转型升级。

“目前,全省规上工业企业已100%启动数字化改造,下一步,我们将以人工智能赋能新型工业化为主线,完善促进制造业数字化转型的政策体系和工作推进机制,推动制造业数字化转型向更深程度、更高水平迈进。”安徽省工业和信息化厅副厅长程英春说。

新华社合肥9月6日电

## 年内有望带动连云港AI生态行业收入破百亿 悟空智算“腾云” 人工智能“架势”

“听说今天来谈合作的客商多,我特地早到半小时,打算赶紧敲定合作细节。”南京宝德计算机公司工作人员徐晨近日攥着合作方案,来到连云港市海州区数字科技大厦,在会议室门口不时张望。

这样主动上门的场景,如今在连云港悟空智算已成常态——经过两年市场化深耕,这家从海州起步的智算企业,正以“筋斗云”般的速度崛起:今年上半年,悟空智算直接经营收入超13亿元,较2023年全年增长130倍,带动算力关联产业营收超30亿元,一季度更助力连云港互联网和相关服务行业营收增长445.6%,拿下全省增幅第一的亮眼成绩。

“预计年内悟空智算自营收入超15亿元,带动整个连云港AI生态行业收入突破100亿元。”连云港市数字产业投资发展有限公司负责人王磊的话语里,满是对企业发展的笃定。这份底气,源于“从0到1”的算力筑基,源于“走出去”的品牌破圈,更源于“聚起来”的生态共荣。

“选择从算力赛道切入AI领域,是我们最关键的一步棋。”回忆起2023年的决策,王磊坦言,当时海州区锚定人工智能赛道,面对数据、算力、人才三大方向,最终决定从基础设施突破,“从基础设施切入能减少对高端人才的短期依赖,先把‘硬件底座’搭起来,才能敲开市场的大门。”

去年5月11日,悟空智算正式实体化运作,初始算力规模仅1600P。但就是这1600P,却一举让其成为当时江苏省最大的算力中心。“从0到1的过程最艰难,不仅要建得快,更要卖得掉。”王磊说,企业从诞生之初就确立“以销促建”的运营模式——找订单再建算力,绝不做“无的放矢”的投资。

去年8月的一场“北京攻坚”,至今仍是团队口中的“经典战役”。当时,悟空智算瞄准一家北京互联网大厂的算力订单,多次沟通后对方仍无合作意向。“他们觉得我们是区域企业,交付能力和响应速度可能跟不上。”王磊说,“打动客户的不是我们的‘苦情戏’,而是实打实的交付案例。”当时团队带去了另一客户的算力交付数据:一个半月内,完成从1600P到4096P的算力扩容与交付,最终打破了与大客户之间的合作壁垒。

这场合作不仅让悟空智算拿下首笔大厂订单,更让王磊看到了“飞地发展”的可能:依托连云港的区位、电力、网络优势建设算力底座,再把业务拓展到全国。如今,悟空智算的算力规模已从1600P跃升至6900P以上,所有建成算力资源全部售罄,“业务在飞地,运营在港城”的模式日渐成熟。

“现在出去谈合作,只要提到‘悟空智算’,客户常会接一句‘我知道你

们,高效又安全’,这是对我们品牌最好的认可。”王磊的语气里满是自豪。从区域企业到行业知名品牌,悟空智算的“破圈之路”,走得稳扎稳打。

去年8月的中国国际大数据产业博览会上,悟空智算首次亮出“AI工厂化”服务体系——不只是出租算力,更提供“开箱即用”的企业级AI解决方案,获头部互联网企业采纳应用。目前该方案已在多家企业落地,成为品牌核心竞争力之一。

此后,悟空智算的“品牌名片”越擦越亮:10月在北京大学AI独角兽论坛推介产学研方案;11月成为全国首个工业互联网大数据中心工业智算基地节点。今年1月,基于全球公共安全合作论坛的高性能算力中心接入核心专网,部署多个智能体应用;6月在青海青洽会签约“苏青云”算力项目,将连云港的智算模式复制到西部……

“品牌要‘走出去’,首先得‘去地方化’。”王磊说,今年4月,悟空智算完成关键架构调整:在母公司江苏海州发展集团有限公司旗下,成立江苏悟空数字产业集团有限公司,下设连云港市数字产业投资发展有限公司,彻底摘掉“海州企业”的地域标签。目前企业已服务本地头部药企、多家国家级单位及阿里、字节跳动、美团等头部互联网企业,在手筹备订单超30亿元。

“我们做的不是单纯的算力租

赁,而是整个智算生态。”在王磊看来,悟空智算的终极目标,是带动一批企业在连云港扎根,形成具有地方特色的人工智能产业体系。如今,这个目标正逐步变为现实。

今年1至6月,连云港新注册智算生态类企业18家,累计招引产业链企业36家。“这些企业,都是跟着悟空智算来的。”王磊介绍,涵盖算力租赁、模型开发、数据标注、软件销售、平台服务以及生产组装等各个领域。

技术创新的“火花”也在生态中不断迸发:3月自研推理引擎性能达行业领先;悟空视觉大模型检索算法完成国家级备案,据此研发的“云望城市”社会治理平台具备55种识别算法,创新应用算力“峰谷平”及“算法超市”技术;与南京大学合作的电力模型上报江苏省科技重大专项;与东南大学合作开发药械垂类大模型,更是取得突破性进展。

“与悟空智算的合作聚焦药械大模型研发,在数据处理、模型训练至终端应用全流程深度协同,为关键环节带来突破性进展,增强了深化合作的信心。”东南大学国家医学攻关产教融合创新平台秘书长顾小春说。

如今的连云港,正从“单纯出租算力”向“构建AI全场景生态”转型:依托悟空智算搭建的公共安全人工智能联合创新中心,已部署多个智能安防应用;与省数据集团合作的算力中心共建项目即将启动;“算法超市”已上线200多款行业算法,服务近百家企业……在人工智能产业中,连云港以悟空智算为支点,正撬动起一个千亿级的数字经济新增长极。

来源:新华日报