

青山作证：洪时德33年护林路

□ 全媒体记者 沈永亮 文/图
通讯员 王圆绣

立冬后，深山里，朔风起。又到了洪时德一年中最忙碌的时段。岳西是我市唯一的纯山区县，森林面积全市第一、森林覆盖率全市第一、涉林景区数量全市第一，森林防灭火工作形势严峻、压力巨大。

青天乡同心村护林员洪时德，是该县1377名护林员中的一员，他33年坚守深山护林一线，跑坏5辆摩托车、2辆电瓶车，穿坏球鞋120余双，甚至因摔伤一个月起不了床。又是一年森林防灭火期，洪时德再次奔走在山间……

头戴头盔、脸部黝黑、佩戴眼镜，身穿迷彩服、肩戴袖章，配着喇叭、骑着“电驴”来回巡逻。这是11月12日下午记者眼中的洪时德。

现年53岁的洪时德，是青天乡同心村新民组村民，他家位于鹤落坪和牛草山之间、山高林密。8岁不到，父亲便去世了，一直到结婚成家，洪时德都和母亲住在一起。上世纪90年代打工潮兴起，村里的年轻人纷纷外出打工，彼时20岁出头的洪时德也心动过，但是他不放心母亲一个人留在山里，于是最终放弃了外出打拼、选择了留守深山。

洪时德家边上，是1000余亩的同心村林场。村里年轻人纷纷外出后，洪时德便顺理成章成为了村级护林员，一直到如今。“我生在大山、长在大山，对大山拥有发自内心的热爱。”洪时德说。

洪时德护林的责任片区，是同心村林场及周边，全长20余公里。晴天，每天6点便起床，上山巡逻，节假日还加密巡逻频次。



护林员洪时德。

护林职责包括，护林巡山、防火灭火、森林病虫害筛查上报、防盗伐盗猎等。按照规定，护林员每月巡山不低于15天，每次巡山不低于6公里。实际上，洪时德每月巡山的频次和每次巡山的路程，均远远超过这个标准。

护林33年，洪时德遇到了很多难忘的事。先说盗伐。1998年冬天，同心村林场存在频繁盗伐的现象，有一次有二三十人结伙盗伐，洪时德独自上前制止。

“那时没有手机，单枪匹马，心里很慌，怕被围攻。”洪时德说，彼时硬着头皮上前制止，亮明护林员的身份后，盗伐团伙出钱贿赂他，被他拒绝了；于是盗伐团伙又威胁他，说要把他绑在树上；幸好当时认得盗伐团伙中的几个人（是邻村村民），最后花了很长时间才协调好。

兰草是国家二级保护植物，映山

红是岳西县保护植物，盗采的情况时有发生。2013年春天，一伙年轻人开着货车，态度蛮横，团伙作案，但最终还是被洪时德撵走了。“这帮人当时说，要报复我、弄死我。”洪时德说，“遇硬则硬、遇软则软，他横我更横、千万不能怂。”

再说盗猎。2021年秋天，洪时德巡山时发现了猎套和摩托车，他断定有人在盗猎。“制止盗猎和制止盗伐不一样，盗猎的人更危险（有的盗猎者身上带有猎枪）。”洪时德说，那次他通过蹲守、报警，成功制止了这起盗猎行为。

“生活往往这样，遇事莫慌、沉着冷静，胆大的怕不要命的。只要你态

度足够坚定，多数难事都能较好处理。”洪时德说。

近些年，洪时德巡山的重心在防火灭火。2021年冬天的一次巡山，山路上冻打滑，洪时德骑摩托车滑倒了，右腿和两个胳膊都受伤了，出了许多血，所幸没有伤到骨头。他打电话给老婆，后被送到乡里的医院救治，出院后在家里躺了一个月才康复。

33年里，洪时德跑坏了5辆摩托车、2辆电瓶车，解放牌球鞋每年至少穿破4双（总计126双）。常年巡山，让洪时德对当地的地形十分熟悉，这也给他带来了第二职业——旅游向导。

洪时德家离鹤落坪16公里，离牛草山20公里，在两个景点的必经之路上。因为熟悉地形，所以不少旅游公司请他做向导。“我做向导已有11年了，一般不值班的时候就做向导，不耽误护林主业。”他说。

洪时德的儿子27岁了，受父亲的影响，儿子也选择了深山，去到了甘肃大山里支教，如今已经3年了。

同心村党支部副书记汪长江评价洪时德说，他从事护林工作30余年，尽职尽责，对村里的村民们也积极帮助。

不仅洪时德在坚守。近些年岳西县持续强化森林防灭火“人防”措施，全面落实各级责任，划分乡镇级网格26个、村级网格194个、基本网格1137个，把防火责任落实到人、到山头，目前全县1377名护林员均坚守在一线。

记者走基层

乡村版“中国合伙人”上线

“90后”大学生抱团创业争当“新农人”

□ 通讯员 檀志扬 潘意

黄其健、胡俊明、季学超，是安徽省怀宁县平山镇亿乡礼粮油食品有限公司三名“90后”返乡创业的大学生。从各自在外地“单打独斗”到农村共同创业，将家乡的菜籽油、大米等农产品，通过深加工线上线下销售到全国各地，三位年轻人不仅实现了自己的创业梦，也带动了乡亲们增收。

11月15日，在平山镇亿乡礼粮油食品有限公司生产车间，干净整洁的全自动化设备高效运行，一片片金黄的豆粕从螺旋榨油机内压榨而出，一滴滴醇香的菜籽油流入油桶。“物理压榨的菜籽油保留了油脂的浓香，虽然生产成本低，但为了践诺消费者，公司所使用的原材料都是当季优质的油菜籽。热榨过程中不改变油脂的任何特性，生产过程中不添加任何化学添加剂，不含溶剂残留，同时结合现代技

术。”黄其健分享着他的经验。

“大家好，今天给大家带来一样厨房里最离不开的好东西——物理压榨的纯正菜籽油……”在公司直播间，胡俊明正在直播公司刚刚生产出来的菜籽油、芝麻油。直播间里，询盘、点赞不断刷屏。

线上销售热火朝天，线下生产一片繁忙。每天在亿乡礼粮油食品加工有限公司生产车间，黄其健、胡俊明、季学超和工人们一起都会对新鲜的菜籽油、芝麻油进行灌装、包装，然后发往全国各地。

“农民最渴望的是农产品能卖上好价钱，却苦于销售渠道不畅，在一定程度上挫伤了他们的生产积极性。网上销售农特产品，助农增收，实现双赢发展。”胡俊明的话，道出了三人创业的初衷。

踏在乡村沃土上，黄其健、胡俊明、季学超感觉十分踏实，他们认为

农村广袤的田野，蕴藏着无限的机遇与希望。“大学毕业后，我们都在大城市工作，但最后还是决定回乡抱团创业，现在国家实施乡村振兴战略，农村的广阔天地大有可为，我们就想把握住。”黄其健说道。

他们了解到本地油菜籽丰富，决定在家乡创办油菜籽加工厂，并投入100万元购置了一套榨油设备。由于他们选择的油菜籽原料质量好，现榨现卖，诚信经营，不掺假，第一批榨出的油很快就被抢购一空。

黄其健介绍说，他的另外两位合作伙伴是大学同学，都是90后，三个人带着创业的热情辞去原有的稳定工作，于今年7月28日合力开办了亿乡礼粮油食品有限公司。“我们分工明确，我负责农产品从种植到收获、加工和产品质量；胡俊明负责线上销售，直播带货；季学超负责线下销售，拓宽市场。

每天满负荷生产，卖油、卖米成了他们的头等大事。由于是新办企业，品牌市场知名度低，为了解决销售难问题，季学超闯市场、进超市、参加展销，只要有宣传产品的机会，他从不放弃。

三人凭着一股敢闯敢拼的韧劲，3个多月来，加工生产3万多斤菜籽油、5千斤芝麻油、6万斤皖丰香米，销售额近100万元。“抱团创业实现了信息、产品、市场元素的‘乘数效应’，让我们扎根乡村的创业梦和带动农民的致富梦扬帆远航。”黄其健信心十足地说。正如他所说的一样，带着新的理念返乡创业的新农人，在广大农村大有可为，大有作为。

“接下来，我们将打造自己的农产品基地，扩大销售渠道，瞄准高端市场，带动更多乡亲共同致富。”对于未来，黄其健、胡俊明、季学超信心十足。